

職務経歴書（記入例）

20XX年X月X日
陸波 玉夫（氏名）

【職務要約】飲食チェーン店で5年間、接客業に携わってきました。4年間はスタッフのマネジメントを任され、表彰された経験もあります。また、法人に対する新規開拓営業で結果を残したこともあり、人と接する仕事で力を発揮できると自負しております。

接客に関わる経歴

2010年4月～2011年8月 飲食店「○○○カフェ」新橋店（株式会社○○○○入社）
＜職務＞接客、簡単な調理、レジ、注文取り、清掃（ホールスタッフ）

2011年9月～2015年5月 飲食店「○○○カフェ」お台場店（新オープン、副店長）
＜職務＞接客、在庫管理、発注業務、アルバイトのシフト作成
【実績】2012年度実績：年間売上達成率115%（全国40店舗中5位）
2013年度実績：年間売上達成率132%（全国37店舗中2位）
2014年度実績：年間売上達成率121%（全国35店舗中4位）

営業に関わる経歴

2008年4月～2009年2月 株式会社□□□□ 靴の専門商社での法人営業
＜職務＞革製品専門店、百貨店、量販店を対象に、自社ブランドの納品、提案
2015年6月～2017年3月 △△△△株式会社 ウェブ企画会社での法人営業
＜職務＞100人以下の中小企業を対象に、自社開発ツールの新規開拓営業
【実績】月間新規導入企業数20社を通期連続達成（通期MVP受賞）

＜自己PR＞

●マネジメント・スキル

2011年から約4年間、5人の部下の育成・指導に励み、店の売り上げを順調に上げていきました。年上のアルバイトスタッフも多かったため、マネジメント力はかなり鍛えられたと自負しております。2013年には「アルバイトの離職率が低い店」として、社内報で取り上げられたこともあります。

●コミュニケーション・スキル

新卒から販売・営業と、一貫して人と接する仕事に従事。「レスポンスを早くすること」「相手のペースに寄り添って話すこと」など独自のコミュニケーション術を会得しています。

以上